

Fiche de poste

CDI : Responsable de Levée de Fonds – novembre 2025

HELEN KELLER EUROPE

Helen Keller Europe, affiliée à Helen Keller Intl, est une association qui prévient la cécité évitable et la malnutrition, première cause de cécité chez les enfants de moins de 5 ans, dans 20 pays. En France, nous avons créé PlanVue, programme qui prévient et traite les troubles visuels des élèves de quartiers prioritaires, et pour lequel nous nourrissons de fortes ambitions de développement. Taille de l'équipe : 10 personnes Budget annuel : 1.2 millions d'€

LE POSTE

Titre du poste : Responsable de Levée de Fonds

Rapporte à : Directrice Générale

Dans un contexte de développement et de diversification de nos ressources, nous recrutons un/une Responsable de Levée Fonds qui aura pour mission de concevoir, mettre en œuvre et piloter la stratégie de financement privé de l'association.

1. Développement des partenariats privés pour nos programmes en France

- Identifier, cibler et prospector des partenaires privés : entreprises, fondations, fonds de dotation.
- Développer les argumentaires et supports nécessaires et concevoir des propositions de partenariat adaptées aux objectifs des partenaires, en lien étroit avec la Directrice des Programmes Santé Visuelle France.
- Assurer la rédaction des dossiers de demande de financement et des réponses aux appels à projets privés.
- Négocier les modalités des partenariats et assurer leur suivi (reporting, bilans, reconduction, visibilité).
- Animer et fidéliser le portefeuille de partenaires existants, en valorisant leurs contributions et en assurant un reporting fiable et conforme aux engagements.
- Collaborer étroitement avec la Responsable des Evènements pour des actions en lien avec nos partenaires

2. Développement de la collecte auprès des particuliers

- Définir et mettre en œuvre des campagnes de collecte de dons : mailing, e-mailing, réseaux sociaux etc.
- Mettre en place des outils de fidélisation des donateurs (newsletter, rapports d'impact, appels à dons).
- Développer et animer la communauté des donateurs et grands donateurs
- Définir et déployer une stratégie libéralités (legs, donations, assurances-vie)
- Collaborer avec la chargée de communication pour la création d'outils de communication et visibilité

3. Stratégie et pilotage

- Élaborer/ contribuer à la stratégie globale de levée de fonds à court, moyen et long terme.
- Mettre en place / Actualiser des indicateurs de suivi, les outils de pilotage et de reporting.
- Collaborer avec la Responsable Administrative et Financière pour la construction et le suivi budgétaire des projets.
- Réaliser une veille sur les opportunités de financements privés et les bonnes pratiques du secteur.
- Participer à la réflexion stratégique de l'association sur son modèle économique.

PROFIL :

Formation BAC+5 en gestion, ventes, marketing ou développement associatif.

Expérience significative (3 ans minimum) en levée de fonds, mécénat, fundraising ou développement de partenariats.

COMPÉTENCES :

- Grande appétence pour le développement avec une forte culture entrepreneuriale
- Aisance relationnelle et facilité à s'exprimer en public
- Excellentes capacités rédactionnelles (appels à projets, bilans...)
- Autonomie, rigueur, sens de l'organisation et esprit collaboratif
- Esprit d'initiative et créativité
- Connaissance du secteur associatif et du cadre juridique du mécénat et fort intérêt pour les enjeux liés à l'accès aux soins et l'égalité des chances.
- Maîtrise du pack office, Canva, des outils de CRM, des plateformes de dons en ligne

CONDITIONS :

- CDI statut cadre forfait jour
- Rémunération : 35-40k€ brut annuel selon profil
- Localisation : Paris 2^e ou Marseille
- Télétravail 2 jours par semaine
- Prise en charge à 100% des transports en commun
- Titre restaurant de 10€, pris en charge à 50%